

Preguntas más frecuentes sobre ROK

P: ¿Cuáles son los requisitos para vender ROK?

R: Puede pedir ROK como una opción independiente a su distribuidor, pero no puede venderlo como un SO independiente a los clientes finales. Debe venderse con un nuevo servidor HP ProLiant en el que instala el SO y se adhiere la etiqueta de COA.

P: ¿Qué servidores son compatibles con WS2008 Foundation?

R: Todos los servidores de un socket de HP: HP ProLiant ML110 G5, ML115 G5, ML310 G5p, DL120 G5 y DL320 G5p.

P: ¿Cuántos DVD se incluyen en cada ROK?

R: Un DVD de instalación con BIOS bloqueado.

P: ¿Cuál es el número de teléfono de soporte de servicio?

R: El número aparece en el sitio web del Centro de atención al cliente de HP:

welcome.hp.com/gms/es/es/contact_us.html

P: ¿Qué garantía ofrece HP?

R: HP ofrece una garantía de reemplazo único para los medios defectuosos durante el período de garantía de 90 días.

P: ¿Porqué debo recomendar ROK para los servidores HP ProLiant?

R: HP prueba rigurosamente los servidores HP ProLiant para asegurarse de que están optimizados para ejecutar y aprovechar todos los recursos del SO Windows certificado que vende HP. Para obtener más información, visite:

welcome.hp.com/gms/es/es/contact_us.html

SKU de kits de opciones para distribuidores de HP

Microsoft Windows Server 2008 Foundation

Idioma	SKUs
Inglés	537100-B21
Español	537100-071
Turco	537100-141

Licencias de acceso de clientes (CAL) adicionales*

Idioma	5 CAL de dispositivo	5 CAL de usuario
Inglés	537103-371	503105-371
Español	537103-071	503105-071
Turco	537103-141	537105-141

* Es posible que no estén disponibles en todos los países.

SKU de kits de opciones para distribuidores de HP.
Para conocer más, visite: www.hp.com/go/ebs2008

Tecnología para mejorar los resultados de negocio

© Copyright 2009 Hewlett-Packard Development Company, L.P. La información contenida en el presente documento está sujeta a cambios sin previo aviso. Este documento se proporciona sólo con fines informativos. Las únicas garantías para los productos y servicios HP se establecen en las declaraciones expresas de garantía que acompañan a dichos productos y servicios. Ninguna información contenida en este documento debe interpretarse como una garantía adicional. HP no se responsabiliza por errores técnicos o de edición ni por omisiones contenidas en el presente documento. Microsoft, Windows y Windows Server son marcas registradas del grupo de compañías Microsoft.

4AA2-5790ESE, Junio de 2009



Revolucione su negocio y obtenga los más altos resultados

Kit de opciones para distribuidores de HP de Microsoft® Windows Server® Foundation

¿Desea aumentar la satisfacción del cliente mejorando al mismo tiempo sus márgenes de forma simple? HP y Microsoft® colaboraron para ofrecerle una solución excelente: Kit de opciones para distribuidores de HP (ROK) para Microsoft Windows Server® Foundation.

ROK es una alternativa para vender servidores HP ProLiant preinstalados con un sistema operativo (SO). Con ROK, usted puede ofrecer a autónomos y PYMEs un nuevo servidor HP ProLiant y hacer más atractiva la operación con un SO Windows creado exclusivamente para las empresas de ese tamaño, además de soporte por 90 días.

Con ROK, usted podrá:

- Disfrutar de una excelente relación valor/precio para los servidores y ROK HP
- Beneficiarse del proceso de pedido y soporte en un solo paso
- Mejorar sus márgenes y generar nuevas oportunidades
- Ofrecer a los clientes la solución adecuada para sus necesidades



FRONTLINE PARTNERSHIP



FRONTLINE PARTNERSHIP



Una solución de servidor para la pequeña empresa

Microsoft Windows Server 2008 Foundation es un nuevo SO de servidor creado específicamente para satisfacer las demandas de oficinas pequeñas de uno a 15 usuarios. Basada en la tecnología Windows Server 2008 (WS2008) Standard, esta versión reducida ofrece a los usuarios una base accesible, fiable y fácil de implementar para ejecutar sus aplicaciones de negocios y compartir información y recursos.

Con WS2008 Foundation, las pequeñas empresas pueden, con seguridad y eficiencia:

- Ejecutar la mayoría de las aplicaciones de pequeñas empresas
- Compartir archivos e impresoras
- Permitir movilidad para su fuerza de trabajo
- Conectar su empresa a Internet

Al mismo tiempo, pueden disfrutar de los beneficios de:

- Una experiencia conocida de Windows, fácil de usar y compatible con su hardware
- Las funciones fiables de Windows Server 2008 sin los costes y la complejidad
- Un camino de actualización fácil a Windows Server 2008 Standard

Descripción del producto

Una única copia de WS2008 Foundation debe utilizarse en un único servidor. Sólo admite sistemas de 64 bits y no ofrece soporte de virtualización. Hay un límite de 15 usuarios.

Este SO especial está dirigido básicamente a mercados emergentes y no estará disponible en todas las regiones/idiomas. Actualmente se encuentra sólo disponible para clientes finales a través de distribuidores como usted.

¿Cómo se compara Windows Server Foundation con Windows Server Standard?

Especificaciones	WS2008 Foundation	WS2008 Standard
Sockets X86		✓
Sockets X64	✓	✓
RAM X86		✓
RAM X64	✓	✓
Conexiones de acceso a red (RRAS)	✓ 50	✓ 250
Conexiones de acceso a red (IAS)	✓ 10	✓ 50
Gateway de servicios de terminal	✓ 50	✓ 250
Derechos de uso de imagen virtual		✓ 1
Conexiones de administración de escritorio remota	✓ 2	✓ 2

4 formas de vender ROK y obtener mejores ganancias

Al ofrecer SO WS2008 Foundation a sus clientes de la pequeña y mediana empresa, usted proporciona mayor satisfacción al cliente, aumenta sus oportunidades de venta y consolida su función como asesor de confianza. Vea cómo hacerlo:

1. Venda una solución flexible y accesible

Con ROK, las PYMEs obtienen un servidor y un SO configurados para sus necesidades, no un servidor preinstalado con un SO que puede resultar demasiado complejo y costoso para su negocio. WS2008 Foundation está disponible a un precio muy bajo y su coste total de propiedad es reducido, por lo que le será muy fácil convencer a sus clientes de comprarlo.

2. Venda una solución de servidores completa

Ofrezca a las pequeñas empresas más que sólo un servidor con ROK. Podrá crear su propia solución incluyendo también: RAM, software de administración y soporte, entre otros.

3. Ofrezca el mejor soporte

Las pequeñas empresas generalmente no tienen la experiencia o el personal necesarios para resolver problemas de TI. Ofrezcales planes de soporte accesibles, como los Servicios HP Care Pack.

4. Ofrezca a los clientes una actualización del sistema operativo

Realice un seguimiento a sus clientes para potenciar su crecimiento. Pueden estar preparados para actualizar a Windows Small Business Server™ (hasta 75 usuarios) o a Windows Server Standard en poco tiempo, y necesitar nuevo hardware.