

## Preguntas más frecuentes sobre ROK

**P: ¿Cuáles son los requisitos para vender ROK?**

R: Puede pedir ROK como una opción independiente a su distribuidor, pero no puede venderlo como un SO independiente a los clientes finales. Debe venderse con un nuevo servidor HP ProLiant en el que instala el SO y se adhiere la etiqueta de COA.

**P: ¿Qué servidores son compatibles con WS2008 Foundation?**

R: Todos los servidores de un socket de HP: HP ProLiant ML110 G5, ML115 G5, ML310 G5p, DL120 G5 y DL320 G5p.

**P: ¿Cuántos DVD se incluyen en cada ROK?**

R: Un DVD de instalación con BIOS bloqueado.

**P: ¿Cuál es el número de teléfono de soporte de servicio?**

R: El número aparece en el sitio web del Centro de atención al cliente de HP:

[welcome.hp.com/gms/es/es/contact\\_us.html](http://welcome.hp.com/gms/es/es/contact_us.html)

**P: ¿Qué garantía ofrece HP?**

R: HP ofrece una garantía de reemplazo único para los medios defectuosos durante el período de garantía de 90 días.

**P: ¿Porqué debo recomendar ROK para los servidores HP ProLiant?**

R: HP prueba rigurosamente los servidores HP ProLiant para asegurarse de que están optimizados para ejecutar y aprovechar todos los recursos del SO Windows certificado que vende HP. Para obtener más información, visite:

[welcome.hp.com/gms/es/es/contact\\_us.html](http://welcome.hp.com/gms/es/es/contact_us.html)

## SKU de kits de opciones para distribuidores de HP

### Microsoft Windows Server 2008 Foundation

Idioma	SKUs
Inglés	537100-B21
Español	537100-071
Turco	537100-141

### Licencias de acceso de clientes (CAL) adicionales\*

Idioma	5 CAL de dispositivo	5 CAL de usuario
Inglés	537103-371	503105-371
Español	537103-071	503105-071
Turco	537103-141	537105-141

\* Es posible que no estén disponibles en todos los países.

SKU de kits de opciones para distribuidores de HP.  
Para conocer más, visite: [www.hp.com/go/ebs2008](http://www.hp.com/go/ebs2008)

### Tecnología para mejorar los resultados de negocio

© Copyright 2009 Hewlett-Packard Development Company, L.P. La información contenida en el presente documento está sujeta a cambios sin previo aviso. Este documento se proporciona sólo con fines informativos. Las únicas garantías para los productos y servicios HP se establecen en las declaraciones expresas de garantía que acompañan a dichos productos y servicios. Ninguna información contenida en este documento debe interpretarse como una garantía adicional. HP no se responsabiliza por errores técnicos o de edición ni por omisiones contenidas en el presente documento. Microsoft, Windows y Windows Server son marcas registradas del grupo de compañías Microsoft.

4AA2-5790ESE, Junio de 2009



## Revolucione su negocio y obtenga los más altos resultados

Kit de opciones para distribuidores de HP de Microsoft® Windows Server® Foundation

¿Desea aumentar la satisfacción del cliente mejorando al mismo tiempo sus márgenes de forma simple? HP y Microsoft® colaboraron para ofrecerle una solución excelente: Kit de opciones para distribuidores de HP (ROK) para Microsoft Windows Server® Foundation.

ROK es una alternativa para vender servidores HP ProLiant preinstalados con un sistema operativo (SO). Con ROK, usted puede ofrecer a autónomos y PYMEs un nuevo servidor HP ProLiant y hacer más atractiva la operación con un SO Windows creado exclusivamente para las empresas de ese tamaño, además de soporte por 90 días.

### Con ROK, usted podrá:

- Disfrutar de una excelente relación valor/precio para los servidores y ROK HP
- Beneficiarse del proceso de pedido y soporte en un solo paso
- Mejorar sus márgenes y generar nuevas oportunidades
- Ofrecer a los clientes la solución adecuada para sus necesidades



FRONTLINE PARTNERSHIP



FRONTLINE PARTNERSHIP



## Una solución de servidor para la pequeña empresa

Microsoft Windows Server 2008 Foundation es un nuevo SO de servidor creado específicamente para satisfacer las demandas de oficinas pequeñas de uno a 15 usuarios. Basada en la tecnología Windows Server 2008 (WS2008) Standard, esta versión reducida ofrece a los usuarios una base accesible, fiable y fácil de implementar para ejecutar sus aplicaciones de negocios y compartir información y recursos.

### Con WS2008 Foundation, las pequeñas empresas pueden, con seguridad y eficiencia:

- Ejecutar la mayoría de las aplicaciones de pequeñas empresas
- Compartir archivos e impresoras
- Permitir movilidad para su fuerza de trabajo
- Conectar su empresa a Internet

### Al mismo tiempo, pueden disfrutar de los beneficios de:

- Una experiencia conocida de Windows, fácil de usar y compatible con su hardware
- Las funciones fiables de Windows Server 2008 sin los costes y la complejidad
- Un camino de actualización fácil a Windows Server 2008 Standard

## Descripción del producto

Una única copia de WS2008 Foundation debe utilizarse en un único servidor. Sólo admite sistemas de 64 bits y no ofrece soporte de virtualización. Hay un límite de 15 usuarios.

Este SO especial está dirigido básicamente a mercados emergentes y no estará disponible en todas las regiones/idiomas. Actualmente se encuentra sólo disponible para clientes finales a través de distribuidores como usted.

### ¿Cómo se compara Windows Server Foundation con Windows Server Standard?

Especificaciones	WS2008 Foundation	WS2008 Standard
Sockets X86		✓
Sockets X64	✓	✓
RAM X86		✓
RAM X64	✓	✓
Conexiones de acceso a red (RRAS)	✓ 50	✓ 250
Conexiones de acceso a red (IAS)	✓ 10	✓ 50
Gateway de servicios de terminal	✓ 50	✓ 250
Derechos de uso de imagen virtual		✓ 1
Conexiones de administración de escritorio remota	✓ 2	✓ 2

## 4 formas de vender ROK y obtener mejores ganancias

Al ofrecer SO WS2008 Foundation a sus clientes de la pequeña y mediana empresa, usted proporciona mayor satisfacción al cliente, aumenta sus oportunidades de venta y consolida su función como asesor de confianza. Vea cómo hacerlo:

### 1. Venda una solución flexible y accesible

Con ROK, las PYMEs obtienen un servidor y un SO configurados para sus necesidades, no un servidor preinstalado con un SO que puede resultar demasiado complejo y costoso para su negocio. WS2008 Foundation está disponible a un precio muy bajo y su coste total de propiedad es reducido, por lo que le será muy fácil convencer a sus clientes de comprarlo.

### 2. Venda una solución de servidores completa

Ofrezca a las pequeñas empresas más que sólo un servidor con ROK. Podrá crear su propia solución incluyendo también: RAM, software de administración y soporte, entre otros.

### 3. Ofrezca el mejor soporte

Las pequeñas empresas generalmente no tienen la experiencia o el personal necesarios para resolver problemas de TI. Ofrezcales planes de soporte accesibles, como los Servicios HP Care Pack.

### 4. Ofrezca a los clientes una actualización del sistema operativo

Realice un seguimiento a sus clientes para potenciar su crecimiento. Pueden estar preparados para actualizar a Windows Small Business Server™ (hasta 75 usuarios) o a Windows Server Standard en poco tiempo, y necesitar nuevo hardware.