

Preguntas más frecuentes sobre ROK

P: ¿Cuáles son los requisitos para vender ROK?

R: Puede pedir ROK como una opción independiente a su distribuidor, pero no puede venderlo como un SO independiente a los clientes finales. Debe venderse con un nuevo servidor HP ProLiant en el que instala el SO y se adhiere la etiqueta de COA.

P: ¿Con qué servidores puedo vender ROK?

R: Con cualquier servidor nuevo HP ProLiant compatible. Para obtener una lista de servidores compatibles, visite:

www.hp.com/go/windowscert

P: ¿Cuántos DVD se incluyen en cada ROK?

R: Un DVD de instalación con las ediciones Standard y dos con las ediciones Premium. El primer DVD tiene el BIOS bloqueado, el segundo no.

P: ¿Cuál es el número de teléfono de soporte de servicio?

R: El número aparece en el sitio web del Centro de atención al cliente de HP: welcome.hp.com/gms/es/es/contact_us.html

P: ¿Qué garantía ofrece HP?

R: HP ofrece una garantía de reemplazo único para los medios defectuosos durante el período de garantía de 90 días.

P: ¿Por qué debo recomendar ROK para los servidores HP ProLiant?

R: HP prueba rigurosamente los servidores HP ProLiant para asegurarse de que están optimizados para ejecutar y aprovechar todos los recursos del SO Windows certificado que vende HP. Para obtener más información, visite: welcome.hp.com/gms/es/es/contact_us.html

SKU de kits de opciones para distribuidores de HP

Microsoft Windows Small Business Server 2008

Idioma	Standard Edition con 5 CALs	Premium Edition con 5 CAL
Inglés	504543-B21	504545-B21
Alemán	504543-041	504545-041
Francés	504543-051	504545-051
Italiano	504543-061	504545-061
Español	504543-071	504545-071
Portugués	504543-131	504545-131
Turco	504543-141	
Húngaro	504543-211	504545-211
Checo	504543-221	504545-221
Polaco	504543-241	
Ruso	504543-251	
Holandés	504543-331	504545-331
Sueco	504543-B71	504545-B71

Licencias de acceso de clientes (CAL) adicionales

Idioma	Producto	Standard Edition	Premium Edition
Inglés, alemán, francés, italiano, español	Dispositivo, único	504550-B21	504556-B21
	Dispositivo, paquete de 5	504562-B21	504568-B21
	Usuario, único	504547-B21	504553-B21
	Usuario, paquete de 5	504559-B21	504565-B21

Para realizar un pedido, llame a su mayorista o a su comercial de HP.

Para conocer más, visite: www.hp.com/go/ebs2008

Tecnología para mejorar los resultados de negocio

© Copyright 2009 Hewlett-Packard Development Company, L.P. La información contenida en el presente documento está sujeta a cambios sin previo aviso. Este documento se proporciona sólo con fines informativos. Las únicas garantías para los productos y servicios HP se establecen en las declaraciones expresas de garantía que acompañan a dichos productos y servicios. Ninguna información contenida en este documento debe interpretarse como una garantía adicional. HP no se responsabiliza por errores técnicos o de edición ni por omisiones contenidas en el presente documento. Microsoft, Windows, Windows Server, SharePoint, Forefront, Windows Live y SQL Server son marcas registradas del grupo de compañías Microsoft.

4AA2-5793ESE, Junio del 2009



FRONTLINE PARTNERSHIP



Revolucione su negocio y obtenga resultados gratificantes

Kit de opciones para revendedores de HP para Microsoft® Windows® Small Business Server™ 2008

¿Desea aumentar la satisfacción del cliente mejorando al mismo tiempo sus márgenes de forma simple? HP y Microsoft® colaboraron para ofrecerle una solución excelente: Kit de opciones para revendedores (ROK) de HP para Microsoft Windows® Small Business Server™ 2008.

ROK es una alternativa para vender servidores HP ProLiant preinstalados con un sistema operativo (SO). Con ROK, usted puede ofrecer a las pequeñas empresas un nuevo servidor HP ProLiant y entonces hacer más atractiva la operación con un SO Windows creado justo para las empresas de ese tamaño, además de soporte por 90 días.

Con ROK, usted puede:

- Disfrutar una excelente relación valor/precio para los servidores y ROK HP
- Beneficiarse con el proceso de pedido y soporte en un solo paso
- Mejorar sus márgenes y vincular oportunidades



FRONTLINE PARTNERSHIP

Una solución de servidor para la mediana empresa

Microsoft Windows Small Business Server (SBS) 2008 es una solución de servidor segura, fiable e integral diseñada y con un precio adecuado para las pequeñas empresas de hasta 75 empleados. Ofrece a las pequeñas empresas las herramientas para operar al mismo nivel de tecnología que las grandes organizaciones, pero sin los costes y la complejidad adicionales de administrar una infraestructura de TI intrincada.

Standard Edition:

- Tecnologías Windows Server® 2008 Standard
- Microsoft Exchange Server 2007 Standard Edition
- Windows SharePoint® Services 3.0
- Windows Server Update Services 3.0
- Microsoft Forefront™ Security for Exchange Server^{1,2}
- Windows Live™ OneCare for Server^{1,2}
- Integración con Office Live Small Business²

Premium Edition:

- Incluye todos los recursos de la Standard Edition, más:
- Tecnologías Windows Server 2008 Standard para SBS Premium
- Microsoft SQL Server® 2008 Standard para pequeñas empresas

¹ Versión de prueba por 120 días

² No disponible en todos los mercados y/o idiomas

5 razones por las que los clientes deben actualizarse

Windows SBS 2008 es una actualización de SBS 2003 R2, que HP dejará de vender a finales de junio de 2009. Presentamos a continuación cinco actualizaciones y nuevos recursos valiosos que justifican que sus clientes se actualicen a SBS 2008:

- 1. Últimas versiones de todos los componentes tecnológicos**, que incluyen Windows Server 2008, Exchange Server 2007, Microsoft SQL Server 2008 (en la edición Premium) y Windows SharePoint Services 3.0.
- 2. Uso más fácil de la consola de administración**, ahora organizada por tareas de negocios.
- 3. Protección antispam actualizada** para ofrecer más seguridad.
- 4. Nuevas capacidades de recuperación ante desastres**, con copia de seguridad y recuperación en PC y servidor.
- 5. Recursos optimizados para intranet**, para lograr una mejor administración de listas, además de wikis y blogs.

5 formas de vender ROK y aumentar sus ganancias

Venda HP ROK para Windows SBS 2008 a PYMEs y ofrezca más satisfacción al cliente, aumente sus oportunidades de ventas y consolide su función como distribuidor de confianza. Vea cómo hacerlo:

- 1. Venda una solución flexible**
Con ROK, las pequeñas empresas obtienen un servidor y un SO configurados para su tamaño, no un servidor preinstalado con un SO que puede resultar demasiado complejo y costoso para ellas.
- 2. Upsell de SBS 2008 Premium**
La edición Premium requiere un segundo servidor, de modo que puede hacer un upsell de la edición Premium y agregar un segundo servidor para los clientes que necesiten ejecutar aplicaciones de línea de negocios.
- 3. Gane hasta un 30 por ciento en honorarios como asesor**
Gane honorarios como Asesor de Software de Seguridad cuando active la suscripción de prueba incluida de Forefront Security for Exchange Server. Más información en: partner.microsoft.com/securitysoftwareadvisor
- 4. Ofrezca el mejor soporte**
Las pequeñas empresas pueden no tener el tiempo o la experiencia necesarios para resolver problemas de TI. Véndales planes de soporte accesibles, como los Servicios HP Care Pack.
- 5. Memoria asociada por unidad**
EBS 2008 requiere un mínimo de 4 GB de memoria, ofreciéndole la oportunidad de agregar más.

