

## Domande frequenti su ROK

**D: Quali sono i requisiti per la vendita di ROK?**

R: È possibile ordinare ROK come opzione singola dal distributore, ma non è possibile venderlo come sistema operativo a se stante ai clienti finali. Deve essere venduto con un server HP ProLiant nuovo su cui deve essere installato un sistema operativo e applicata un'etichetta COA.

**D: Con quali server posso vendere ROK?**

R: Con tutti i nuovi server HP ProLiant supportati. Per un elenco dei server compatibili, visitare: [www.hp.com/go/windowscert](http://www.hp.com/go/windowscert)

**D: Quanti DVD sono inclusi in ogni ROK?**

R: Un DVD di installazione con le standard edition, due con le premium. Il primo DVD è Bios locked, il secondo non lo è.

**D: Qual è il numero di telefono per richiedere servizio ed assistenza?**

R: Il numero si trova sul sito Web dell'HP Customer Care Centre: [welcome.hp.com/country/us/en/wwwcontact\\_us.htm](http://welcome.hp.com/country/us/en/wwwcontact_us.htm)

**D: Che tipo di garanzia offre HP?**

R: HP offre una garanzia con possibilità di una sola sostituzione per supporti che presentino difetti nel periodo di garanzia (90 giorni).

**D: Perché consigliare ROK per i server HP ProLiant?**

R: HP ha effettuato test rigorosi sui server HP ProLiant al fine di garantirne l'ottimizzazione e la capacità di sfruttare pienamente tutte le funzionalità dei sistemi operativi Windows certificati venduti da HP. Per ulteriori informazioni visitate il sito: [www.hp.com/go/ossupport](http://www.hp.com/go/ossupport)

## SKU di HP Reseller Option Kit

### Microsoft Windows Small Business Server 2008

Lingua	Standard Edition con 5 lic. CAL	Premium Edition con 5 lic. CAL
Inglese	504543-B21	504545-B21
Tedesco	504543-041	504545-041
Francese	504543-051	504545-051
Italiano	504543-061	504545-061
Spagnolo	504543-071	504545-071
Portoghese	504543-131	504545-131
Turco	504543-141	
Ungherese	504543-211	504545-211
Ceco	504543-221	504545-221
Polacco	504543-241	
Russo	504543-251	
Olandese	504543-331	504545-331
Svedese	504543-B71	504545-B71

### Licenze CAL (Client Access License) aggiuntive

Lingua	Prodotto	Standard Edition	Premium Edition
Inglese, tedesco, francese, italiano, spagnolo	Per dispositivo, singola	504550-B21	504556-B21
	Per dispositivo, 5 licenze	504562-B21	504568-B21
	Per utente, singola	504547-B21	504553-B21
	Per utente, 5 licenze	504559-B21	504565-B21

Per effettuare un ordine, chiamare il distributore locale o il rappresentante commerciale HP.

Per ulteriori informazioni, visitate: [www.hp.com/go/sbs2008](http://www.hp.com/go/sbs2008)

### Tecnologia per il successo del vostro business

© Copyright 2009 Hewlett-Packard Development Company, L.P. Le informazioni contenute nel presente documento sono soggette a modifica senza preavviso. Questo documento viene fornito a titolo esclusivamente informativo. Le sole garanzie per i prodotti e i servizi HP sono previste espressamente nella garanzia che accompagna tali prodotti o servizi. Nessuna affermazione contenuta nel presente documento può essere ritenuta un'estensione di tale garanzia. HP non è responsabile per errori tecnici o editoriali od omissioni contenuti nel presente documento. Microsoft, Windows, Windows Server, SharePoint, Forefront, Windows Live e SQL Server sono marchi registrati del gruppo Microsoft.

4AA2-5793ITE, giugno 2009



FRONTLINE PARTNERSHIP



## Il business diventa dolce con ROK

HP Reseller Option Kit (ROK) per Microsoft® Windows® Small Business Server™ 2008

Desiderate un modo semplice per aumentare la soddisfazione della clientela e allo stesso tempo i vostri margini di guadagno? HP e Microsoft® hanno lavorato insieme per offrirvi la soluzione ideale: HP Reseller Option Kit (ROK) per Microsoft Windows® Small Business Server™ 2008.

ROK costituisce l'alternativa alla vendita di server HP ProLiant con sistema operativo preinstallato. Con ROK potete offrire alle aziende di piccole dimensioni un server HP ProLiant nuovo e arricchire la proposta con un sistema operativo Windows creato appositamente per imprese di quelle dimensioni, con 90 giorni di assistenza inclusi.

### Con ROK è possibile:

- Beneficiare del prezzo vantaggioso dei server HP e dei ROK
- Godere dei vantaggi di una soluzione unica per gli ordini e per l'assistenza
- Migliorare i margini di guadagno e le opportunità di espandere la clientela



FRONTLINE PARTNERSHIP

# Una soluzione server per piccole imprese

Microsoft Windows Small Business Server (SBS) 2008 è una soluzione server all-in-one sicura e affidabile, progettata per aziende con un massimo di 75 dipendenti, con un prezzo adatto a business di queste dimensioni. Offre alle piccole imprese gli strumenti per operare con lo stesso livello tecnologico delle grandi aziende, ma senza i costi aggiuntivi e la complessità derivanti dalla gestione di un'infrastruttura IT sofisticata.

## Standard Edition:

- Tecnologie Windows Server® 2008 Standard
- Microsoft Exchange Server 2007 Standard Edition
- Windows SharePoint® Services 3.0
- Windows Server Update Services 3.0
- Microsoft Forefront™ Security per Exchange Server<sup>1,2</sup>
- Windows Live™ OneCare per Server<sup>1,2</sup>
- Integrazione con Office Live Small Business<sup>2</sup>

## Premium Edition:

- Include tutte le applicazioni della Standard Edition, oltre a:
- Tecnologie Windows Server 2008 Standard per SBS Premium
- Microsoft SQL Server® 2008 Standard for Small Business

<sup>1</sup> Versione di prova per 120 giorni

<sup>2</sup> Non disponibile su tutti i mercati e/o in tutte le lingue

# 5 buoni motivi per cambiare

Windows SBS 2008 è un aggiornamento di Windows SBS 2003 R2, che HP cesserà di vendere alla fine di giugno 2009. Ecco cinque nuove funzionalità e aggiornamenti per i quali è consigliabile che i vostri clienti passino a Windows SBS 2008:

- 1. Ultime versioni di tutte le componenti tecnologiche** compresi Windows Server 2008, Exchange Server 2007, Microsoft SQL Server 2008 (solo Premium edition) e Windows SharePoint Services 3.0.
- 2. Console di gestione più facile da usare**  
Ora organizzata per attività lavorative.
- 3. Protezione anti-spam aggiornata** per una maggior sicurezza.
- 4. Nuove capacità di disaster recovery** con backup e ripristino di PC e server.
- 5. Funzionalità intranet migliorate** per una migliore gestione degli elenchi, più wiki e blog.

# 5 modi di vendere ROK per aumentare i profitti

Vendere HP ROK per Windows SBS 2008 alle piccole imprese vi consente di aumentare la soddisfazione dei clienti, ampliare le opportunità di vendita e consolidare il vostro ruolo di consulente di fiducia. Ecco cosa fare:

- 1. Vendere una soluzione flessibile**  
Con ROK, le piccole imprese acquistano un server e un sistema operativo configurato per le loro esigenze, non un server con un sistema operativo preinstallato, per loro troppo complesso e costoso.
- 2. Aumentare il valore della vendita con SBS 2008 Premium**  
L'edizione premium richiede un secondo server, è quindi possibile aumentare il valore della vendita proponendo l'edizione premium e includendo un secondo server per i clienti che necessitano di applicazioni LOB (line-of-business).
- 3. Guadagnare fino al 30 per cento in prestazioni di consulenza**  
È possibile guadagnare con Security Software Advisor nel momento in cui viene attivata la sottoscrizione di prova inclusa a Forefront Security per Exchange Server. Per informazioni: [partner.microsoft.com/securitysoftwareadvisor](http://partner.microsoft.com/securitysoftwareadvisor)
- 4. Includere l'assistenza**  
Le piccole imprese a volte non hanno né il tempo né le conoscenze per risolvere i problemi informatici. Avete la possibilità di vendere loro piani di assistenza economici come i servizi HP Care Pack.
- 5. Proporre espansioni di memoria**  
SBS 2008 richiede un minimo di 4 GB di memoria di sistema, avrete quindi l'opportunità di includere nel pacchetto espansioni di memoria.

