

# Vanliga frågor om ROK

**F: Vilka är kraven för att få sälja ROK?**

S: Du kan beställa ROK som ett fristående tillval från din distributör, med du kan inte sälja det som ett fristående OS till slutkunder. Det måste säljas tillsammans med en ny HP ProLiant-server på vilken du installerar operativsystemet och sätter fast COA-etiketten.

**F: Med vilka servrar kan jag sälja ROK?**

S: Alla nya HP ProLiant-servrar som stöds. En lista över kompatibla servrar finns på: [www.hp.com/go/windowscert](http://www.hp.com/go/windowscert)

**F: Hur många installations-DVD:er ingår i varje ROK?**

S: En installations-DVD med Standard Edition och två med Premium Edition. Den första DVD:n (men inte den andra) är BIOS-läst.

**F: Vilket är telefonnumret till support?**

S: Numret finns på webbplatsen för HP Customer Care Centre: [welcome.hp.com/country/us/en/wwcontact\\_us.htm](http://welcome.hp.com/country/us/en/wwcontact_us.htm)

**F: Vilken garanti erbjuder HP?**

S: HP erbjuder en garanti för byte av defekta medier en gång under garantiperioden på 90 dagar.

**F: Varför ska jag rekommendera ROK för HP ProLiant-servrar?**

S: HP har gjort rigorösa tester av HP ProLiant-servrarna för att säkerställa att de är optimerade för att köra och dra nytta av alla funktioner i de certifierade Windows-OS som HP säljer. Mer information finns på [www.hp.com/go/ossupport](http://www.hp.com/go/ossupport)

# HP Reseller Option Kit – lagerhållningsenheter

## Microsoft Windows Small Business Server 2008

Språk	Standard Edition med 5 CAL	Premium Edition med 5 CAL
Engelska	504543-B21	504545-B21
Tyska	504543-041	504545-041
Franska	504543-051	504545-051
Italienska	504543-061	504545-061
Spanska	504543-071	504545-071
Portugisiska	504543-131	504545-131
Turkiska	504543-141	
Ungerska	504543-211	504545-211
Tjeckiska	504543-221	504545-221
Polska	504543-241	
Ryska	504543-251	
Nederländska	504543-331	504545-331
Svenska	504543-B71	504545-B71

## Ytterligare klientåtkomstlicenser (CAL)

Språk	Produkt	Standard Edition	Premium Edition
Engelska, tyska, franska, italienska, spanska	Enhet, en licens	504550-B21	504556-B21
	Enhet, 5-pack	504562-B21	504568-B21
	Användare, en licens	504547-B21	504553-B21
	Användare, 5-pack	504559-B21	504565-B21

Om du vill göra en beställning kontaktar du din lokala distributör eller HP:s säljare.

Om du vill veta mer, besök: [www.hp.com/go/sbs2008](http://www.hp.com/go/sbs2008)

## Teknik för lönsammare affärer

© Copyright 2009 Hewlett-Packard Development Company, L.P. Informationen i detta dokument kan komma att bli inaktuell utan föregående meddelande. Dokumentet är endast avsett som information. De enda garantier som gäller för HP:s produkter och tjänster beskrivs i de uttryckliga garantivillkor som medföljer produkterna och tjänsterna. Ingenting i detta dokument skall anses utgöra en ytterligare garanti. HP ansvarar inte för tekniska eller redaktionella fel eller utelämnade uppgifter i detta dokument. Microsoft, Windows, Windows Server, SharePoint, Forefront, Windows Live och SQL Server är varumärken tillhörande Microsofts företagsgrupp. 4AA2-5793SVE, Juni 2009



FRONTLINE PARTNERSHIP



## ROK får affärerna att blomstra

HP Reseller Option Kit för Microsoft® Windows® Small Business Server™ 2008

Vill du få nöjdare kunder utan krångel samtidigt som du förbättrar dina marginaler? HP och Microsoft® har samarbetat för att erbjuda dig en lösning som träffar mitt i pricket: HP Reseller Option Kit (ROK) för Microsoft Windows® Small Business Server™ 2008.

ROK är ett alternativ till att sälja HP ProLiant-servrar med förinstallerat operativsystem (OS). Med ROK kan du erbjuda små företag en ny HP ProLiant-server och även fresta med ett Windows OS som tagits fram speciellt för företag av deras storlek samt 90 dagars support.

**Med ROK kan du:**

- Dra nytta av förmånlig prissättning för HP-servrar och ROK
- Beställa allt från samma ställe och få support från samma ställe
- Förbättra dina marginaler och möjligheterna till merförsäljning



FRONTLINE PARTNERSHIP

# En serverlösning för små företag

Microsoft Windows Small Business Server (SBS) 2008 är en säker, tillförlitlig allt-i-ett-serverlösning som är utformad och prissatt för små företag med upp till 75 anställda. Den ger små företag verktyg för att driva verksamheten vid samma tekniska nivå som mycket större organisationer men utan den extra kostnad och komplexitet som administration av en invecklad IT-infrastruktur medför.

#### Standard Edition:

- Windows Server® 2008 Standard-teknik
- Microsoft Exchange Server 2007 Standard Edition
- Windows SharePoint® Services 3.0
- Windows Server Update Services 3.0
- Microsoft Forefront™ Security för Exchange Server<sup>1,2</sup>
- Windows Live™ OneCare for Server<sup>1,2</sup>
- Integrering med Office Live Small Business<sup>2</sup>

#### Premium Edition:

- Innehåller allt från Standard Edition plus:
- Windows Server 2008 Standard-teknik för SBS Premium
- Microsoft SQL Server® 2008 Standard for Small Business

<sup>1</sup> 120-dagars testversion

<sup>2</sup> Inte tillgänglig på alla marknader/språk

# 5 anledningar att uppgradera

Windows SBS 2008 är en uppgradering från Windows SBS 2003 R2 som HP kommer att sluta sälja i slutet av juni 2009. Här följer fem uppdateringar och värdefulla nya funktioner som gör det motiverat för dina kunder att uppgradera till Windows SBS 2008:

**1. De senaste versionerna av alla tekniska komponenter** inklusive Windows Server 2008, Exchange Server 2007, Microsoft SQL Server 2008 (i Premium Edition) och Windows SharePoint Services 3.0.

- 2. Enklare att använda administrationskonsol**  
Nu organiserad efter företagets arbetsuppgifter.
- 3. Uppdaterat antispam-skydd** för ökad säkerhet.
- 4. Nya funktioner för katastrofåterställning** med PC- och serverbackup och -återställning.
- 5. Förbättrade intranätsfunktioner** för bättre listhantering samt wikier och bloggar.

# 5 sätt att sälja ROK för ökad lönsamhet

Sälj HP ROK för Windows SBS 2008 till små företag – och få nöjdare kunder, öka försäljningsmöjligheterna och stärk din roll som pålitlig rådgivare. Så här gör du:

- 1. Sälj en flexibel lösning**  
Med ROK får små företag en server och ett OS som konfigurerats för företag av deras storlek och inte en server med ett förinstallerat OS som är för komplext och för dyrt för dem.
- 2. Uppförsäljning till SBS 2008 Premium**  
Premium Edition kräver en andra server, så du kan sälja upp till Premium Edition och lägga till en andra server för kunder som behöver köra Line-of-Business-applikationer.

- 3. Tjäna upp till 30 procent på rådgivningsavgifter**  
Tjäna Security Software Advisor-avgifter när du aktiverar det medföljande provabonnemanget på Forefront Security för Exchange Server. Mer info: [partner.microsoft.com/securitysoftwareadvisor](http://partner.microsoft.com/securitysoftwareadvisor)
- 4. Sälj support**  
Små företag kanske inte har tid eller kunskap för att lösa IT-problem. Erbjud dem supportplaner som de har råd med, t.ex. HP Care Pack-tjänster.
- 5. Skapa merförsäljning med minne**  
SBS 2008 kräver minst 4 GB systemminne, vilket ger dig möjlighet att sälja mer minne.

