

Ответы на задаваемые вопросы для наборов ROK

В. Каковы необходимые требования для продажи наборов ROK?

- Вы можете заказать набор ROK в качестве отдельной опции у своего дистрибьютора, однако вы не можете продавать его в качестве отдельной операционной системы конечным заказчикам. Набор должен продаваться с новыми серверами HP ProLiant, на которые вы устанавливаете операционную систему и прикрепляете наклейку сертификата подлинности.

В. Какие серверы я могу использовать вместе с ROK?

- Любые новые серверы HP ProLiant. Список совместимых серверов см. по адресу: www.hp.com/go/windowscert

В. Какое количество установочных DVD-дисков содержит каждый набор ROK?

- Три Standard Edition и четыре Premium Edition. Первый диск DVD привязывается к BIOS, остальные – нет.

В. Как узнать номер телефона службы технической поддержки?

- Номер можно узнать на веб-узле центра технической поддержки HP: welcome.hp.com/country/us/en/wwwcontact_us.htm

В. Какую гарантию предлагает компания HP?

- Компания HP предлагает гарантию с однократной заменой неисправных носителей в течение 90-дневного гарантийного периода.

В. Почему необходимо рекомендовать набор ROK для серверов HP ProLiant?

- Компания HP тщательно протестировала серверы HP ProLiant, чтобы гарантировать их оптимальную работу и использование всех преимуществ функциональных возможностей сертифицированной ОС Windows, продаваемой компанией HP. Дополнительную информацию см. по адресу: www.hp.com/go/ossupport

Обозначения наборов HP для реселлеров

Microsoft Windows Essential Business Server 2008

Язык	Standard Edition, 5 лицензий CAL	Premium Edition, 5 лицензий CAL
Английский	505536-B21	505538-B21
Немецкий	505536-041	505538-041
Французский	505536-051	505538-051
Итальянский	505536-061	505538-061
Испанский	505536-071	505538-071

Дополнительные лицензии для доступа клиентов (CAL)

Язык	Продукт	Standard Edition	Premium Edition
Английский, немецкий, французский, итальянский, испанский	Устройство (5 лицензий)	505543-B21	505549-B21
	Пользователь (5 лицензий)	505540-B21	505546-B21

Чтобы разместить заказ, позвоните ближайшему дистрибьютору или торговому представителю HP. Чтобы узнать больше, посетите веб-страницу: www.hp.com/go/ebs2008

Технологии успеха в бизнесе

© Hewlett-Packard Development Company, L.P., 2009. Приведенная в этом документе информация может быть изменена без уведомления. Данный документ предоставляется только в информационных целях. Гарантийные обязательства для продуктов и услуг HP приведены только в условиях гарантии, прилагаемых к каждому продукту и услуге. Никакие содержащиеся здесь сведения не могут рассматриваться как дополнение к этим условиям гарантии. Компания HP не несет ответственности за технические или редакторские ошибки и упущения в данном документе. Microsoft, Windows, Windows Server, SharePoint, Forefront и SQL Server – товарные знаки группы компаний Microsoft.

4AA2-5794RUE, Июнь 2009



FRONTLINE PARTNERSHIP



Набор ROK: отличные результаты бизнеса

Набор HP для реселлеров для операционной системы Microsoft® Windows® Essential Business Server™ 2008

Требуется надежный способ лучше удовлетворять запросы клиентов и при этом повысить собственную прибыль? Компании HP и Microsoft® объединили свои усилия для создания решения, которое удовлетворяет необходимым требованиям: набор HP для реселлеров (Reseller Option Kit, ROK) для операционной системы Microsoft Windows® Essential Business Server™ 2008.

ROK является альтернативой продаже серверов HP ProLiant с предустановленной операционной системой (ОС). С помощью ROK вы можете

предложить среднему бизнесу новые серверы HP ProLiant с ОС Windows, созданные специально для бизнеса их размера, а также 90-дневную поддержку.

С помощью ROK вы можете:

- воспользоваться выгодной ценой для серверов HP и ROK
- получить преимущество комплексной покупки и комплексной поддержки
- повысить свою прибыль и использовать благоприятные возможности



FRONTLINE PARTNERSHIP

Серверное решение для среднего бизнеса

Microsoft Windows Essential Business Server™ (EBS) 2008 объединяет программное обеспечение для управления, обмена сообщениями и обеспечения безопасности в единое интегрированное серверное решение. Бизнес с числом сотрудников от 75 до 300 человек может использовать его, чтобы значительно уменьшить сложность ИТ-инфраструктуры и повысить эффективность бизнеса с одновременным созданием безопасной и надежной инфраструктуры.

Standard Edition

Сервер управления

- Технологии Windows Server® 2008 Standard
- Microsoft System Center Essentials 2007
- Windows SharePoint® Services 3.0¹

Сервер обмена сообщениями

- Технологии Windows Server 2008 Standard
- Microsoft Exchange Server 2007 Standard Edition
- Microsoft Forefront™ Security for Exchange Server²

Сервер безопасности

- Технологии Windows Server 2008 Standard
- Microsoft Exchange Server 2007 Standard Edition
- Forefront Threat Management Gateway, Medium Business Edition³

Premium Edition

Сервер баз данных

- Windows Server 2008 Standard
- Microsoft SQL Server® 2008 Standard

¹ Не поставляется с EBS 2008, но может быть добавлено во время установки бесплатно.

² Годовая подписка входит в комплект поставки.

³ Годовая подписка Web Antimalware входит в комплект поставки.

5 главных преимуществ для заказчика

Windows Essential Business Server 2008 предоставляет среднему бизнесу технологии, которые "точно подходят" для размера их бизнеса – ни больше, ни меньше. Далее перечислены пять причин, по которым заказчикам следует обновить Windows Server 2003, SBS 2003 R2 или другую операционную систему до EBS 2008.

1. Решение для среднего бизнеса

Объединение технологий Windows, наиболее необходимых среднему бизнесу, в одном решении с дополнительными возможностями, уникальными для EBS.

2. Цена, приемлемая для среднего бизнеса

Снижение цены приблизительно на 30% по сравнению с покупкой компонентов по отдельности.

3. Упрощение установки

Сокращение времени установки с нескольких дней до нескольких часов.

4. Меньше сложности, больше возможностей управления

Упрощение ИТ-инфраструктуры и предоставление централизованного контроля состояния сети для упрощения управления.

5. Интегрированные средства безопасности

Лучшие средства антивирусной защиты и защиты от нежелательной почты помогают защититься от угроз.

5 способов продажи ROK для увеличения доходов

Продавая среднему бизнесу набор HP ROK для Windows EBS 2008, вы обеспечиваете повышение удовлетворенности заказчиков, расширяете свои возможности сбыта и усиливаете свою роль в качестве надежного консультанта. Этому способствует следующее.

1. Продажа правильного решения подходящему заказчику

Вместе с ROK вы можете продать среднему бизнесу сервер и операционную систему, настроенные в соответствии с его потребностями, а не сервер с предустановленной операционной системой, которая является слишком сложной или неподходящей.

2. Предоставление комплексного серверного решения

Зачем продавать только серверы HP ProLiant и ROK, если можно продать их вместе с оборудованием, программным

обеспечением, аксессуарами и услугами HP?

3. Дополнительные лицензии Premium для доступа клиентов (CAL)

Продажи лицензий Premium заказчикам, которым необходим пользовательский доступ к SQL Server, помогают снизить расходы заказчиков и повысить ваши продажи.

4. Возможность заработать на 30% больше за счет консультаций

Заработайте на программе Security Software Advisor во время обновления подписок Forefront Security for Exchange Server и Threat Management Gateway: partner.microsoft.com/securitysoftwareadvisor

5. Возможности продаж дополнительных модулей памяти

Для EBS 2008 необходимо не менее 4 ГБ системной памяти, что позволяет установить больше памяти.